

Şişecam Kimyasallar

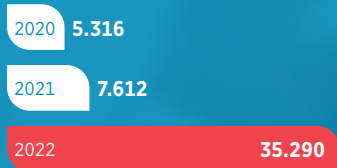
Soda Külü, Krom ve Oxyvit iş alanlarında 100'den fazla ülkeye ihracat

ŞİŞECAM KİMYASALLAR NET SATIŞ GELİRLERİ

35,3 Milyar TL

Dünyanın 2. Büyük Soda Külü Üreticisi
Dünyada Lider Bazik Krom Sülfat Üreticisi

Şişecam Kimyasallar Net Satış Gelirleri (Milyon TL)



Şişecam Kimyasallar 2022 yıl sonu itibarıyla 35.290 milyon TL net satış geliri elde etmiştir.

2022 YILINA GENEL BAKIŞ

Şişecam Kimyasallar'ın faaliyet gösterdiği sektörlerde 2022 yılı ilk yarısında pandemi sonrası artan güçlü talep ile toparlanma süreci yaşanmıştır. 2022 yılının 2'nci yarısında oluşan küresel risklere karşın Şişecam Kimyasallar, uygulamış olduğu stratejiler, güçlü finansal altyapısı ve sahip olduğu etkin dağıtım kanalları sayesinde değişen pazar koşullarına uyum sağlayarak satış istikrarını sürdürmüştür. Şişecam Kimyasallar, 2022 yılında Soda Külü, Krom ve Oxyvit iş alanlarında 100'den fazla ülkeye ihracat gerçekleştirmiştir.

Soda Külü Sektöründeki Gelişmeler

Yılın ilk çeyreğinde başlayan Rusya-Ukrayna savaşı yıl boyunca dünyada ve Avrupa'da ekonomi ve küresel ticarete maliyet artışları ve arzda sıkışıklık olarak etkisini göstermiştir. Bu durum özellikle enerji ve gıda tedarikinde aksamalar; emtia, enerji ve tarım ürünleri fiyatlarında artış olarak kendini göstermiş, bu dönemde soda külü ürünlerine olan talep güçlü seyretmiştir.

2022 yılı sektörel bazda değerlendirildiğinde inşaat ve otomotiv talebinin güçlü seyri paralelinde düzcamlar sektörü yoğun soda külü talebi ile yıla başlamıştır. Özellikle Hindistan ve Çin'de yeni kurulan solar cam üretim kapasiteleri ile sektörün talep artışı devam etmektedir. Cam ambalaj sektöründeki müşterilerin soda talebi ise yıl boyunca güçlü seyrini sürdürmüştür.

Soda külü ürünlerinin kullanıldığı deterjan sektörü talebi ise yılın son çeyreğinde talepte bir miktar yavaşlama görülsede yıl genelinde dengeli seyrini sürdürmüştür.

Lityum sektörünün özellikle Güney Amerika'da yoğunlaşan yatırımları soda külü için ilave bir talep artışı oluşturmaktadır.

2022 yılı global soda külü talebindeki artış bir önceki yıla göre %2 seviyesinin üzerinde gerçekleşmiştir.

2022 yılında yaşanan gelişmelerin yansımaları Türkiye'de de tıpkı global ölçekte olduğu üzere benzer seyir göstermiştir.

İkinci çeyrekte itibaren global ölçekte yaşanan belirsizlikler, enerji maliyetlerindeki artış ve tedarik sıkıntılarını ürün fiyatlarını yukarı taşımıştır. Ancak bu gelişmelere rağmen ihracat etkisi ile hemen hemen tüm sektörlerde canlılık devam etmiş, artan ekonomik belirsizliklere rağmen ihracatın güçlü talebi 2022 üçüncü çeyreğe kadar sektörleri canlı tutmuştur. Güçlü talep, soda külü ve sodyum bikarbonatın girdi olarak yer aldığı cam, deterjan, kimyasal, tekstil sektörlerinin taleplerinde olumluluk yaratmıştır. Yılın son çeyreği 3'üncü çeyreğe kıyasla yoğun rekabetin görüldüğü bir dönem olmuştur.



Güçlü üretim tesisleriyle global rekabet üstünlüğü

Şişecam Kimyasallar; sahip olduğu zengin ham madde kaynakları, etkin enerji yönetimi, yüksek üretim kalitesi ve üst seviyedeki operasyonel verimliliği ile ön plana çıkmaktadır.



Krom Kimyasalları Sektöründeki Gelişmeler

Pandemi sonrası toparlanmanın etkileri ile 2022 ilk yarısı Türkiye ve global pazarlarda güçlü talep ile başlamıştır. Yılın 2'nci yarısında etkin olan yüksek enflasyon ve küresel ekonomik yavaşlama, bazik krom sülfat ürününün ana girdi olarak kullanıldığı deri sektörünü doğrudan etkileyerek küresel anlamda talep daralmasına sebep olmuştur. Yarı iletken mikroçip tedarikinde yıl boyunca devam eden aksaklıklar otomotiv sektöründe duruşlara sebep olmuştur. Otomotiv ve inşaat sektörlerine hizmet eden metal yüzey işlem ve deri üretim sektörleri bu duruşlardan olumsuz etkilenmiştir. Deri sektörünün en büyük pazarlarından olan Çin'de uygulanan "Zero COVID" politikaları sebebiyle birçok deri üreticisi kapanmaya gitmiş, bu durum Çin'e yapılan satışların yanı sıra, Çin'deki deri üretimine girdi sağlayan farklı ülkelerde yerleşik üreticileri de olumsuz etkilemiştir. Yaşanan olumsuz gelişmelere rağmen, Şişecam'ın krom kimyasalları satış gelirlerinde artış kaydedilmiştir.

2022 YILI KAZANIMLARI

2022 yılında enerji arzı sorunu, artan üretim ve ham madde maliyetleri, yüksek enflasyon soda ürünlerini girdi olarak kullanan sektörleri de etkilemiş ve talep dalgalanmalarına sebebiyet vermiştir. Şişecam, değişen piyasa koşullarında risk ve fırsatları doğru yönetip, stratejilerini güncel rekabet koşullarına göre oluşturarak, Türkiye, Avrupa ve Amerika'da yerleşik 4 tesiste üretilen 4,9 milyon ton soda külünü 83 ülkedeki 200'den fazla müşteriye ulaştırmıştır. Güçleşen küresel ticaret koşullarında, Şişecam'ın müşteri memnuniyeti odaklı hizmet yaklaşımına bağlı olarak, hizmet kalitesi ön planda tutulmuştur. Yıl genelinde değişken pazar şartlarına rağmen duruma uyumlu stratejiler, uzun dönemli bağlantılar ve çevik geri dönüşler ile istenen hedeflere ulaşılmıştır.

Şişecam Kimyasallar bünyesindeki soda külü üretim tesisleri uluslararası rakipleriyle karşılaştırıldığında, sahip olduğu zengin ham madde kaynakları, etkin enerji yönetimi, yüksek üretim kalitesi ve üst seviyedeki operasyonel verimliliği ile ön plana çıkmaktadır. Mersin fabrikasının limana yakın konumu, deniz aşırı ülkelere yapılan satışlarda lojistik maliyetlerinin diğer üreticilere göre daha avantajlı olmasını sağlamak ve geniş bir coğrafyaya ihracat olanağı vermektedir. Bosna Hersek Fabrikası'nın ise stratejik müşterilere yakın konumunun sağladığı lojistik avantajı sayesinde, Çin'den sonra en büyük soda pazarı olan Avrupa'da rekabet üstünlüğü bulunmaktadır.

Farklı lokasyonlarda üretim tesisinin olması; Şişecam Kimyasallar operasyonlarında sinerji yaratmakta, tedarikte farklı opsiyonlar sunabilmeyi sağlamak, olası politik ve çevresel risklerden koruyarak kesintisiz tedarik olanağı vermektedir. Bu durum kurumsal soda külü müşterileri tarafından tercih edilirmeyi sağlamaktadır. ABD tesisinin de bu yapıya katılması ile birlikte Şişecam, soda külü alanında dünya genelindeki etki ve bilinirliğini daha da genişletmiştir.



Şişecam, 2021 yılı sonunda alınan ABD'deki Wyoming tesisi yatırımı ile soda külü alanında dünyanın en büyük 2 oyuncusundan biri konumuna ulaşmıştır. Yoğun rekabetin olduğu soda piyasasında düşük maliyetli doğal soda külüne erişim ile rekabet avantajı yaratan Şişecam, küresel soda pazarındaki gücünü pekiştirmiştir.

Bazık krom sülfat ürününün ana girdi olarak kullanıldığı deri sektörünün yüksek enflasyon ve global resesyondan doğrudan etkilenmesi sonucunda küresel krom talebinde daralma gerçekleşmiştir. Artan üretim, enerji maliyetleri gibi olumsuz gelişmelere ek olarak, deri sektörünün en büyük pazarlarından olan Çin'de gerçekleşen karantina uygulamaları, Çin'e yapılan satışları olumsuz etkilese de Şişecam, önemli tüketim miktarlarına sahip pazarlara yönelerek satış gelirlerini önceki yıla göre artırmayı başarmıştır.

Olumsuz ekonomik gelişmeler, güçleşen ticaret koşulları otomotiv ve inşaat sektörlerinde yaşanan daralma, kromik asit ürününün ana girdi olarak kullanıldığı metal kaplama sektörünü de etkilemiştir. Şişecam, piyasa gelişmelerini yakından takip ederek stratejik ve büyük pazarlarından olan Kuzey Amerika ve Türkiye başta olmak üzere satış gelirlerini artırmıştır.

Mersin Kromsan Fabrikası ana üretim üssü olmak üzere İtalya'da üretim ve satış, Çin'de ise satış yapılanması bulunan Şişecam, 2022 yılında krom iş alanında satış gelirlerinin %84'ünü uluslararası satışlardan elde etmiştir. Şişecam Kimyasallar Kromsan Fabrikası ileri üretim teknolojisi, yüksek kapasite kullanım oranı, ürün geliştirme faaliyetleri, sürekli yüksek kalitede üretim kabiliyeti, yaygın satış ağı ve yüksek çevre standartlarıyla faaliyet alanında lider kuruluş olma özelliğini 2022'de de korumuştur.

ULUSLARARASI SATIŞLAR

%84

Şişecam, 2022 yılında krom iş alanında satış gelirlerinin %84'ünü uluslararası satışlardan elde etmiştir.



Şişecam Kimyasallar'ın İtalya'daki kuruluşu Cromital S.p.A., likit ve toz BCS üretim ve satışında Avrupa'nın en büyük deri işleme merkezi olan İtalya'da lider pozisyonunu korumaktadır. Kuruluş, aynı zamanda likit kromik asit, likit sodyum bikromat ve metal kaplama sektörüne yönelik Krom III ürünlerinde Avrupa genelinde önemli bir konuma sahiptir. İtalya'da metal kaplama sektörünün kromlu atık sularının arıtılması ve geri kazanılması konusunda lisans sahibi tek tesis olan Cromital S.p.A., bu doğrultuda çevrenin korunmasına önemli katkıda bulunmaktadır. Cromital S.p.A.'nın 2022 yılındaki Euro bazındaki satış gelirleri 2021 yılına göre %55 oranında artmıştır.

2022 Yılı Yatırım Çalışmalarından Satırbaşları

Türkiye, ABD, Bulgaristan, Bosna Hersek ve İtalya olmak üzere 5 ülkede soda külü ve krom kimyasalları üretim faaliyetlerini sürdüren Şişecam, soda külü ve krom faaliyet alanlarında dünyanın en büyük 3 üreticisinden biridir. Kromik asit üretiminde dünyada 4'üncü sırada yer alan Şişecam, bazik kromsülfat üretiminde ise dünyada lider konumdadır.

Şişecam'ın yatırım ve büyüme stratejileri doğrultusunda kimyasal faaliyet alanında yenilikçi ve sürdürülebilir yaklaşımlar benimsenerek altyapı geliştirme

çalışmaları devam ederken aynı zamanda verimlilik ve sürekli gelişim odağı korunmuştur.

2021 yılında Ciner Grubu'nun ABD'de yönetimini sürdürdüğü Wyoming tesisinde sahip olduğu hisselerin %60'ının satın alınımı gerçekleştirilmesiyle ABD'de soda külü üretim faaliyetlerine başlayan Şişecam'ın bu yatırımla birlikte yıllık soda külü üretim kapasitesi 4,9 milyon tona ulaşmıştır. Ciner Grubu ile ortak yürütülen ve çalışmalarına 2019 yılında başlanan doğal soda külü yatırımına 2022 yılında da hız kesmeden devam edilmiştir. Tek lokasyonda en büyük soda külü üretim tesisinin kurulmasını içeren yatırım sonrasında doğal soda külünün sağladığı maliyet avantajıyla birlikte küresel pazarlardaki konum daha da güçlendirilecektir. Doğal soda külü yatırımının devreye girmesiyle birlikte kontrol ettiği toplam soda külü üretim kapasitesi 10 milyon tonu aşacak olan Şişecam, soda külü üretiminde lider üretici konumuna gelmeyi hedeflemektedir.

OXYVIT

1996 yılında İtalyan Cheminvest BV firmasıyla ortaklaşa kurulan ve 2017 yılında hisselerinin tamamı satın alınan Oxyvit Kimya, Vitamin K3 ve sodyum metabisülfid üretimi yapmaktadır. Avrupa'nın tek Vitamin K3 üreticisi olan şirket, katma değeri

oldukça yüksek olan bu ürün ile dünya yem sektöründe önemli bir tedarikçi konumundadır. Sodyum metabisülfid ürünü, gıda, madencilik, tekstil ve su arıtma sektörlerinde kullanılmakta olan Oxyvit'in ürünleri yüksek kalitesi ile tercih edilmektedir.

Oxyvit, 2022 yılında pazardaki güçlü konumunu sürdürmüş, 31 ülkedeki 100 kadar müşteriye yapmış olduğu satış gelirlerinin %76'sını global satışlardan elde etmiştir.

Yem sektörünün yıl genelinde yaşadığı dalgalanmalara rağmen, kaliteli ürün tedariki ve müşteri odaklı yaklaşım sonucunda Vitamin K3 satış gelirleri önceki yıla göre ABD doları bazında %59 oranında artmıştır.

Sodyum metabisülfitte yaşanan yoğun rekabet 2022 yılında devam etmiş olup, piyasadaki gelişmeler yakından takip edilerek iş ortakları ile destekleyici ilişkiler sürdürmüştür. Oxyvit, sodyum metabisülfid üretiminin yaklaşık %65'ini ihraç etmiştir.

ÖNEMLİ ETKİNLİKLER

İki senede bir Almanya'da düzenlenmekte olan Uluslararası Tarım ve Hayvancılık fuarı EuroTier'a katılım sağlanmıştır. Soda Külü, Krom ve Oxyvit iş kollarının önde gelen iş ortakları ile bir araya geldiği Türkiye Yetkili Satıcıları toplantısı düzenlenmiştir.



Artan ham madde ihtiyacına çözümler

Maden sahalarının alımı, mevcut tesislerde kapasite artışı ve yeni tesis yatırımları için projelendirme ve ekonomik değerlendirme çalışmaları sürdürülmektedir.

MADENCİLİK ŞİRKETLERİ

Cam, cam elyaf ve soda fabrikalarının ham madde ihtiyaçlarının karşılanması amacıyla faaliyet göstermekte olan madencilik şirketleri Türkiye'de Camiș Madencilik A.Ş., Mısır'da Camiș Egypt Mining Co. ve Bosna-Hersek'te R.K. Vijenac d.o.o. olarak operasyonlarını sürdürmektedir.

Küresel çapta 650'den fazla çalışanı bulunan madencilik şirketleri, Şişecam ham madde ihtiyaçlarını karşılayanın yanı sıra Şirket dışında da cam, seramik, çimento ve silikat gibi geniş bir üretici grubuna ham madde sağlamaktadır. 2022 yılında Camiș Madencilik A.Ş. tarafından Şirket dışı müşterilere, %51'i Türkiye dışına olmak üzere 500 bin tonun üzerinde endüstriyel ham madde satışı yapılmıştır.

Camiș Madencilik A.Ş., 10 yılı aşkın süredir Avrupa ve Orta Doğu'daki seramik ve cam üreticilerine yaptığı ürün satışlarıyla sektör için güvenilir bir ham madde tedarikçisi konumuna gelmiştir. Feldspat minerali için 2022 yılında ürün nitelikleri ve Topluluk dışına satış politikasında güncelleme yapılarak iç taleplere öncelik verilmiş, böylelikle şirket uhdesindeki kaynakların ömrünün uzatılması ve ham madde sürdürülebilirliğinin güvence altına alınması hedeflenmiştir. Bununla birlikte Topluluk dışı satışları artırmak amacıyla ilave rezerv geliştirme çalışmaları sürdürülmektedir.

2021 yılı içerisinde tamamlanan Topluluk içi kuruluşlar olan Camiș Madencilik A.Ş. ile Madencilik San. ve Tic. A.Ş. şirketlerinin birleşmesinin ardından Camiș Madencilik A.Ş. uhdesine geçen 10 adet maden sahasına ait yasal izinlerin de devir işlemleri 2022 yılında tamamlanmıştır.

Bursa ile Eskişehir cam ambalaj ve düzcam fabrikalarına girdi sağlayan Bilecik Kum Hazırlama Tesisi'nde değirmen revizyonu kapasite artış projesi 2022 yılında tamamlanmıştır. Camiș Egypt Mining Co. üretim ekipmanlarının bir kısmı Bilecik tesisine nakledilerek devreye alınmış, böylelikle Bilecik'te solar kalite kum üretim kapasitesi yükseltilmiştir.

Endüstriyel ham madde ihracatı

2022 yılında Camiş Madencilik A.Ş. tarafından Şirket dışı müşterilere, %51'i Türkiye dışına olmak üzere 500 bin tonun üzerinde endüstriyel ham madde satışı yapılmıştır.

Şişecam, gelişme stratejisine paralel olarak, artan ham madde ihtiyacının karşılanması hedefiyle madencilik alanında da yeni maden sahalarının alımı, mevcut tesislerde kapasite artışı ve yeni tesis yatırımları için projelendirme ve ekonomik değerlendirme çalışmaları sürdürülmektedir.

2022 yılında Karabük kuvarsit, Aydın feldspat ve Balıkesir kaolen sahalarında rezerv geliştirme amaçlı sondajlı aramalar gerçekleştirilmiş, bunun yanı sıra Rusya, Gürcistan, Macaristan ve İtalya'da faaliyet gösteren Şişecam cam fabrikaları için alternatif ham madde kaynakları ve mevcut rezervler için kalite optimizasyonuna yönelik araştırma, örneklem ve Ar-Ge çalışmaları yürütülmüştür. Türkiye'de Maden ve Petrol İşleri Genel Müdürlüğü (MAPEG) tarafından ihaleye çıkarılan veya şahıslara ait, potansiyel görülen maden sahaları için inceleme-fizibilite süreçleri yürütülerek mineral rezerv portföyü için genişleme fırsatları değerlendirilmiş; bu kapsamda yıl içerisinde MAPEG ihalesi vasıtasıyla 1 adet saha Şirket uhdesine dahil edilmiştir.

ŞİŞECAM ELYAF

Modern teknoloji ile donatılmış, T.C. Ekonomi Bakanlığı Teşvik Uygulama ve Yabancı Sermaye Genel Müdürlüğü tarafından Stratejik Yatırım kapsamında değerlendirilen cam elyaf tesis yatırımı 2019 yılının ilk günlerinde devreye alınarak gelişmekte olan kompozit sektörü ile paralel bir büyüme hedeflenmektedir.

Şişecam Elyaf, kompozit endüstrisinin temel girdilerini oluşturan keçe, çok uçlu fitil, tek uçlu fitil, kırpma ürünleri ile rüzgâr türbin kanatları, otomotiv iç-dış parçaları, mühendislik plastikleri, denizcilik, endüstriyel uygulamalar ve inşaat sektörlerine hizmet vermektedir.

2021 yılında yaşanan arz/talep dengesindeki değişikliklere uyum sağlanmış ve odak pazarlarda iş ilişkilerinin korunması adına aksiyonlar alınmıştır. 2022 yılında da devam eden arz/talep dengesizliği odak pazarlarda kuvvetli iş birlikleri ile yönetilmiştir. Yılın son çeyreğinde global anlamda pazarın daralması ve ithal rakip ithal ürünler için navlun fiyatlarının pandemi öncesi seviyelere inmesi kaynaklı satış miktarları olumsuz etkilenmiştir.



Türkiye'de ise, yerel üreticinin ve sektörün korunması adına Çin menşeli ürünlere yönelik anti-damping uygulaması devam etmektedir. 2022 yılı itibarıyla uygulamanın devamı sağlanmıştır.

Türkiye ve Avrupa pazarlarında hedef alınan rüzgâr enerjisi sektöründe yaşanan gelişmeler takip edilmiş, sektördeki lider firmalarla görüşmeler yürütülmüş ve iş ilişkileri kurulmuştur. Stratejik önem taşıyan bu sektörde taleplerin diğer sektörlerle nazaran artması beklenmektedir.

Şişecam Elyaf Sanayii A.Ş.'nin devam eden pazarlama çalışmalarına paralel olarak müşterilerin tedarikçi portföyünde yer alabilmesi adına uluslararası sertifikasyon çalışmaları da sürdürülmüştür. Türkiye ve globalde ana sektörlerin gereksinimlerini karşılamayı amaçlayan Şişecam Elyaf ürünleri; uluslararası geçerliliği olan, DNV-GL, Lloyds Register, FDA (USA), FC (EU 10/2011), KTW ve ACS sertifikalarına sahiptir.



Şişecam Elyaf Sanayii A.Ş.'nin Ar-Ge faaliyetleri cam elyafı üretiminde mevcut proseslerin iyileştirilmesi ve verimliliklerin artırılması ile yüksek performanslı ürünlerin geliştirilmesi hedefleri doğrultusunda gerçekleştirilmektedir. Bu kapsamda yürütülen çalışmalarda cam kompozisyonu, proses şartları ve nihai ürün performansları gözetilerek portföyün yeni ürünler ile genişletilmesi çalışmaları sürdürülmüştür. Kompozit endüstrisinin mevcut dinamik yapısı içinde değişen yeni ürün beklentilerine paralel olarak mevcut ürün portföyünün genişletilmesi çalışmalarına da hız verilmiştir.

Otomotiv sektöründe, sıfır karbon emisyon hedefi doğrultusunda, hafif araç üretimi önem kazanmıştır. Bu nedenle, cam elyafı ve diğer kompozit malzemelerin kullanımı ikame malzemelerden pay olarak artmaktadır.

Şişecam Elyaf, 2022 yılında da "Türk Kompozit Sanayicileri Derneği" ve "Enerji Sanayicileri ve İş Adamları Derneği"nde Yönetim Kurulu Üyeliğini sürdürmüştür. Buna ek olarak, Türkiye Rüzgâr Enerjisi Birliği'nde de Üye olarak yer almaktadır.

2023 YILI BEKLENTİ VE HEDEFLERİ

2023 yılında soda külü talebindeki büyümenin %2-3 aralığında gerçekleşmesi beklenmektedir. Enflasyondaki artış paralelinde alım gücünün düşmesi yönünde endişenin olduğu pazarda, temkinli alımlar sürmektedir. Buna rağmen özellikle cam ambalaj ve solar cam sektörlerindeki talebin güçlü seyrinin 2023 yılında da devam edeceği öngörülmektedir.

Sürdürülebilir güçlü pazar konumu

Şişecam, global pazarlarda beklenen arz-talep ve enerji maliyetlerindeki volatilitenin etkilerini minimize ederek güçlü konumunu sürdürülebilir kılmaya devam etmektedir.

Şişecam, farklı coğrafyalardaki üretim tesisleri ve bu tesislerin farklı üretim yapıları sayesinde global pazarlarda beklenen arz-talep ve enerji maliyetlerindeki volatilitenin etkilerini minimize ederek güçlü konumunu sürdürülebilir kılmaya devam edecektir.

Şişecam kimyasallar alanında üretmekte olduğu, başta soda ürünleri ile, topluluk içi şirketlerinin ham madde tedarikinde sürekliliği sağlamanın yanı sıra, dış paydaşlarına yapmış olduğu satışlar ile global pazar konumunu genişletmeye devam etmektedir.

Krom kimyasallarında da arz/talep dengelerinin yakın takibi ve üretim optimizasyonu ile stratejik pazarlardaki etkinliğin devam ettirilerek sektör lideri konumunun korunması hedeflenmektedir. Krom Kimyasalları faaliyetleri, etkin küresel satış ağı sayesinde yaygın penetrasyon ve marjinal fayda sağlayacak şekilde sürdürülmektedir. Bu strateji 2023 yılında da ana odak olmaya devam edecektir. Çin Halk Cumhuriyeti'nin "Zero COVID" politikasını sonlandırmasıyla birlikte ülkedeki satış miktarlarının artırılması ana hedeflerden biridir.

Cromital SpA'nın lokasyonunun sağladığı avantaj ile Avrupa pazarında likit krom kimyasallarında son 3 yıldır düzenli olarak artırdığı satış miktarlarını 2023 yılında da artırmayı ana hedef olarak belirlemiştir.

Oxyvit Kimya, Vitamin K3 ve sodyum metabisülfite ürünleri ile başta Türkiye ve Avrupa olmak üzere küresel pazarlarda müşteri portföyünü koruma ve çeşitlendirme stratejisi ile küresel konumunu koruyarak yeni pazar penetrasyonunu artırmayı hedeflemektedir.

Camiş Madencilik A.Ş., Şişecam cam ve cam elyaf fabrikalarının artan ham madde ihtiyacı doğrultusunda gerekli kapasite artış ve yatırım ihtiyaçlarının karşılanması ile yeni saha arama ve mevcut sahalarda rezerv geliştirme çalışmalarını sürdürecektir. Katma değerli ürün yelpazesinin çeşitlendirilmesi ile muhtelif kalitelerdeki madenlerin ilgili endüstrilere kazandırılarak satışların korunması ve artırılması hedeflenmektedir.

Salgın ve politik gerginlikler neticesinde ortaya çıkan belirsizlik ortamı, küresel atmosferde yaşanabilecek arz kesintilerine karşı hazırlıklı olmanın önemi ortaya koymuştur. Bu gereklilik doğrultusunda ham madde üretim sürdürülebilirliğimizi güçlendirecek yatırımlarımız devam edecektir.

2021 yılında Cam Ambalaj Eskişehir ve Yenişehir fabrikalarının ithal kum ihtiyacının ortadan kaldırılmasına yönelik devreye alınan Yalıköy Yeniden Yapılanma Projesi'nin devamı olarak yeni ürün silo grubu inşaatına 2022 yılında başlanmış ve 2023 yılında tamamlanması hedeflenmiştir.





Bununla birlikte Eskişehir, Yenişehir ve Trakya fabrikalarının ham madde kalite seviyelerinin yükseltilmesi ve ham madde arz güvenliğinin artırılması amacıyla 2013 yılında devreye alınan Karabük kum hazırlama tesisinin üretim kapasitesinin artırılması da yatırım projeksiyonu dahilinde yer almaktadır.

İlgili yatırımlar sayesinde, cam fabrikalarınca öngörülen üretim artışı ve hedeflenen kalite doğrultusunda ham madde sürdürülebilirliği güçlü kılınmaya devam edecektir.

Şişecam'ın Macaristan'da cam ambalaj fabrikası devreye alma projesi doğrultusunda, fabrikanın ham madde ihtiyaçlarına yönelik potansiyel tedarikçiler ve maden sahaları için inceleme ve teknik çalışmalara devam edilecektir. Şişecam'ın Rusya Federasyonu içerisindeki cam fabrikalarının ham madde ihtiyaçlarının uzun vadede ve sürdürülebilir şekilde karşılanması amacıyla mevcut kaynakların incelenmesine devam edilecek ve yeni kaynakların portföye dahil edilmesi için teknik etüt çalışmaları sürdürülecektir.

2022 yıl son çeyreğinde global resesyona bağlı daralma yaşanmaktadır. 2023 yılında devam etmesi beklenen bu daralmaya karşı Şişecam'ın global portföyünde bulunan ülke ve müşterilere yönelik aksiyonlar alınmakta olup müşteri çeşitliliği hedeflenmektedir. Şişecam ayrıca, geliştirme süreçleri tamamlanmış olan katma değerli ürünlerle ve stratejik öneme sahip yenilenebilir enerji sektöründe etkinliğini artırmak suretiyle bu olumsuzluğun minimize edilmesini hedeflemektedir.